

Innovación y empresa

TEXTO
Víctor Romero

FOTO DE
Levante-EMV

CAPITAL RIESGO

Una inversión a cinco años

Clave Mayor gestiona la sociedad de capital riesgo Comval Emprende, que tiene como fondistas al IVF, la SEPI, Bancaja, CAM, Caja Navarra e inversores privados.



LEVANTE-EMV

DOMOBLUE

Localizar la bici de alquiler

► DomoBlue ha desarrollado un sistema de localización remota de vehículos, objetos y personas que está comercializando a empresas de alquiler urbano de bicicletas. Son 37 las ciudades que tiene previsto poner en marcha el sistema.



LEVANTE-EMV

BIÓTICA

A la caza de la legionella

► Investiga, desarrolla y comercializa técnicas simples, rápidas y de bajo coste de detección de microorganismos patógenos como la legionella. En España hay 30.000 centros de riesgo que no controlan de adecuadamente la bacteria.



LEVANTE-EMV

Comval Emprende

KRONOMAV

► Desarrolla modelos electrónicos e informáticos de guiado de cámaras robotizadas para el sector audiovisual. La empresa es una Ingeniería audiovisual que ha desarrollado también un equipo de grabación en 3D que permite la visualización durante el rodaje.



LEVANTE-EMV

EURENER

► Ha vivido el boom de la fotovoltaica pero también el parón derivado del cambio normativo. Su objetivo ahora es fabricar y distribuir a Italia, donde el mercado se ha activado por las políticas de primas al desarrollo de la energía solar.



JET READY

Vuelos privados de bajo coste ► Última la licencia para operar desde Manises con tres aviones con los que prestará servicios de aerotaxi a low cost. Confía en los viajes de negocios para captar clientes.

Cinco empresas con ángel

La crisis ha provocado una caída del 47% del capital riesgo en España, pero Comval ha invertido 5,4 millones en cinco proyectos innovadores valencianos y tiene otros ocho millones en busca de destino.

► La ley contempla que los fondos de capital riesgo estar bajo el manto de una sociedad que los gestione. Clave Mayor nació en 2002 y cuenta con un equipo que proviene del sector de fusiones y adquisiciones. Vinculada a Caja Navarra, actualmente gestiona diez fondos de capital riesgo en España y cuenta con oficinas en Pamplona, Valencia y Valladolid. Su hombre en Valencia es Pedro de Alava, un economista que se ha hecho cargo del fondo local Comval Emprende, en el que participan el IVF, la SEPI, Bancaja, la CAM, Caja Navarra e inversores privados valencianos. Comval nació con un presupuesto de 13,5 millones de euros para centrarse en proyectos con alto grado de innovación.

No ha sido un buen año para el capital riesgo en España. La crisis ha hecho mella en la confianza de los inversores y las restricciones al crédito han frenado proyectos. Según los datos de la Asociación Española de En-

tidades de Capital Inversión los indicadores se han situado en niveles de 2002-2004. La inversión se redujo un 47% el año pasado al pasar de 3.000 millones de euros del ejercicio de 2008 a tan sólo 1.600 millones en 2009. La inversión media por operación ha ido decreciendo desde que estalló la crisis. De los cinco millones de euros de 2007 se pasó a 3,6 millones en 2008 y apenas dos millones el año pasado. La mayor parte de las apuestas han ido a parar a operaciones inferiores al millón de euros, 659 del total de operaciones realizadas el año pasado.

Algo por encima de esa franja (una media de 1,1 millones) se ha movido Comval Emprende. El fondo de capital riesgo nació en el verano de 2006 con el respaldo del Instituto Valenciano de Finanzas (IVF) y la Sociedad Española de Participaciones Industriales

(SEPI), un extraño caos de colaboración entre Administraciones de distinto color político. Al proyecto se sumaron Bancaja, la CAM e inversores privados. La sociedad responsable de gestionar el fondo es Clave Mayor, firma ligada a Caja Navarra, lo que dio a la caja participación en el propio fondo.

Comval Emprende lo tuvo claro. Invertir en la primera fase de desarrollo de proyectos ubicados en la Comunidad Valenciana que aporten un alto grado de innovación y crecimiento. Pedro de Alava es el hombre de Clave Mayor en Valencia y quien dirige los destinados del fondo de inversión. «Valoramos principalmente tres aspectos: el modelo de negocio, el equipo humano y a quién le puede interesar en el futuro». De Alava no engaña. Su intención es desinvertir en un plazo de cuatro o cinco años y obtener una plusvalía

para sus fondistas. Afirma no ser un «business angel», pero se ha convertido en una suerte de asesor para todo. «Cuando entramos lo hacemos con una participación minoritaria pero con presencia en el consejo de administración». Pedro de Alava dice que la confianza y el respeto es básica para el desarrollo del proyecto. «Nosotros asesoramos en la estrategia y cuestiones comerciales, no vamos más allá porque los que conocen el producto son los impulsores». Los pactos entre socios son claros: No hacerse la competencia, ofrecerse información periódica y crear procesos de comprobación. El equipo promotor se reserva el derecho de adquisición preferente. «Buscamos proyectos que estén bastante maduros. Por eso no somos exactamente un "business angel", que acompañan en todos los procesos desde el principio».

Con esa filosofía entró Comval Emprende en las cinco empresas valencianas en las que hasta ahora participa. Hay sectores para todos los gustos: Aéreo (Jet Ready), Ingeniería audiovisual (Kronomav), fotovoltaico (Eurener), electrónica (DomoBlue) y biotecnológica (Biótica). Todas ellas representan proyectos innovadores en sus distintos campos, según Pedro de Alava, la inversión está resultando exitosa. Jet Ready última la licencia para operar desde el aeropuerto de Manises con tres aviones dispuesta a volver loco al sector de los aerotaxis

con su política de bajos costes. «Hay muchas ciudades de España o del entorno mediterráneo de Valencia que no tienen vuelos regulares. Por un precio módico uno puede hacer un viaje de negocios». También DomoBlue va por buen camino. Desarrolla un sistema de localización remota muy demandado por las empresas de alquiler de bicicletas en entornos urbanos. Según el responsable de Clave Mayor en Valencia, DomoBlue pronto estará presente en 37 ciudades españolas que están poniendo en marcha programas de movilidad urbana con puntos de alquiler de bicicletas.

Biótica tiene previsto incrementar su facturación con su nuevo kit de detección de legionella. Según esta empresa, en España hay 30.000 centros que no son exhaustivos en la detección y control de una bacteria que se reproduce especialmente en los sistemas de aire acondicionado. Por su parte Kronomav ha logrado comercializar con éxito su sistema de guiado de cámaras robotizadas para el sector audiovisual y su equipo de grabación en 3D que permite la visualización durante el rodaje. Eurener ha sufrido el parón general del sector fotovoltaico en España, pero ha viajado hasta Italia, donde aspira a hacerse un hueco en el mercado. Con decenas de proyectos encima de la mesa Pedro de Alava está a punto de cerrar el próximo acuerdo: Una empresa de tecnologías de la Información (TIC)